



Intesa Sanpaolo Rent Foryou

Noleggio Operativo

Maggio 2025

Il noleggio operativo è un servizio commerciale che permette di accelerare la crescita del business

A NOLEGGIO OPERATIVO

Principali caratteristiche del noleggio operativo



Il noleggio operativo è un **servizio commerciale** che permette di godere dell'utilizzo di beni e servizi, grazie al pagamento di un unico **canone periodico**, strutturato e pianificato sulle esigenze di ogni azienda e ogni professionista



Possedere i beni strumentali utili all'attività di impresa non è necessario. È essenziale disporre, avere la **certezza dell'utilizzo** e la **garanzia** del loro **corretto funzionamento**



Il noleggio operativo permette di **accelerare la crescita** di ogni business, sensibilizza le **strategie di sviluppo** a breve, medio e lungo termine. Non intacca il flusso di cassa, non preclude l'accesso al credito e contribuisce alla diffusione della **economia circolare**

Intesa Sanpaolo Rent Foryou: società del Gruppo Intesa Sanpaolo che offre soluzioni di noleggio strumentale per le aziende...

Allegato 1

IL NOLEGGIO PER ISP RFY

OVERVIEW

Il **noleggio strumentale** è un servizio **commerciale**, complementare alle altre forme di finanziamento, che permette di **accelerare** la **crescita** del business delle imprese produttrici e distributrici di beni strumentali (**FORNITORI** di beni noleggiabili) e delle aziende **CLIENTI** (utilizzatori dei beni)

I vantaggi del noleggio

...per i FORNITORI

ad oggi oltre 2.000 convenzionati con RFY

- Possibilità di adottare **nuovi canali** per la **vendita** dei **propri prodotti**
- **Certezza e velocità dei pagamenti:** RFY offre ai fornitori il pagamento dei beni entro 7 giorni dall'attivazione del contratto di noleggio, a differenza dei canonici 30/60/90 gg di incasso nel caso della vendita tradizionale

...per i CLIENTI

~10.000 clienti RFY di beni strumentali

- **Accesso a beni strumentali** all'attività di impresa **senza investimenti iniziali**
- **Piena deducibilità** fiscale dei **canoni**
- **Nessuna segnalazione** in **Centrale Rischi**
- **No impatti** sulla **Posizione finanziaria netta** (PFN)
- **Facoltà del cliente utilizzatore al termine del contratto di:**
 - Restituire il bene**
 - Sostituire il bene**
- **No rischio obsolescenza:** accesso a beni strumentali in linea con le ultime tecnologie disponibili sul mercato

Differenze tra leasing finanziario e renting

	LEASING (o prodotto finanziario)	NOLEGGIO
MOTIVAZIONE	Ha come obiettivo l'acquisto	Ha come obiettivo l'utilizzo
TIPOLOGIA	È un'operazione finanziaria	È un servizio commerciale
APPLICAZIONI	A seconda della tipologia di operazione e importo	Tutte le operazioni di tutti gli importi
REQUISITI	Finanziari / no garanzie terze cliente	Finanziari e commerciali / si garanzie terze
OPZIONE FINALE	Diritto all'acquisizione del bene	Fine rapporto, acquisto dal fornitore, nuovo noleggio
CENTRALE RISCHI	Segnalazione in C.R.	Nessuna segnalazione
RISORSE FINANZIARIE	Immobilizzazione risorse finanziarie	Nessuna immobilizzazione

Quali beni sono noleggiabili

IL NOLEGGIO PER ISP RFY

CARATTERISTICHE BENI NOLEGGIABILI

Principali categorie di beni noleggiabili

 HW IT/ Office		Computer desktop/portatili, Stampanti, TV/Monitor Software	Dispositivi audio/video Ledwall, pannelli pubblicitari
 Strutture ricettive / GDO / Tempo libero		Arredi e complementi di arredo Scaffalature	Elettrodomestici e attrezzature Arredo Ufficio
 Fitness		Attrezzature Macchinari	Accessori
 Efficientamento energetico		Fotovoltaico (pannelli, inverter,...), esclusivamente su tetti di immobili di proprietà aziendale, potenza Max 1 MW	Colonnine ricarica
 Agribusiness		Robot di mungitura Botti di acciaio riutilizzabili	Macchine e attrezzature per la zootecnia
 Estetico/ Medicale		Dispositivi per l'estetica e la bellezza	Apparecchiature medicali a bassa complessità

Un primo esempio di noleggio operativo per l'arredamento di una camera da letto

Imponibile	€ 8.000
Durata in mesi	60
Canone	€ 176,00
Spese assicurative	€ 0,00
Spese di istruttoria	€ 0,00
Montante	€ 10.560,00
Deduzione Ires	€ 2534,40
Deduzione Irap	€ 411,84

Costo Netto € 7.613,76

Un secondo esempio di noleggio operativo per l'arredamento di una camera da letto

Imponibile	€ 15.000
Durata in mesi	60
Canone	€ 330,00
Spese assicurative	€ 0,00
Spese di istruttoria	€ 0,00
Montante	€ 19.800,00
Deduzione Ires	€ 4.752,00
Deduzione Irap	€ 772,20

Costo Netto € 14.275,80



Le opportunità di crescita e le sfide future del settore Turismo

Nonostante gli impatti negativi della pandemia, il settore Turismo è tornato ad occupare un ruolo chiave nell'economia nazionale

 **Da sempre il Turismo ha occupato un ruolo strategico per il nostro Paese...**

>10%

Peso sul PIL totale¹

>3 mln

Addetti in Italia, uguale al 13% del totale nazionale¹

5° Paese più visitato del mondo

52,4% delle presenze 2023 generate da **turisti stranieri**²

Di cui **27%** di presenze dalla **Germania**, **9,1%** dagli **Stati Uniti** e **6%** dalla **Francia e Regno Unito**²



...e negli ultimi anni ha trainato la ripresa economica...

Con una forte **ripresa** delle **entrate turistiche**, della **spesa** dei **viaggiatori stranieri** e del **numero medio di notti in hotel**

€ 108 mld

Spesa turistica in Italia 2023³

5° Paese al mondo per entrate turistiche

Nel 2023 l'Italia è tornata ad essere il quinto paese al mondo per entrate turistiche, con una quota del **3,7% sul totale**⁴



... si confermano trend di ulteriore crescita per i prossimi anni⁵

In un **contesto di tensioni geopolitiche e inflazione**, **l'Italia ha aumentato la sua quota di mercato sulle entrate mondiali da Turismo internazionale**⁶

I dati 2024 mostrano una crescita delle presenze del 2,5% sul 2023 per un totale di 458,5 milioni di pernottamenti. A trainare le performance del mercato i visitatori internazionali, i cui arrivi sono cresciuti del 6,3% (72,1 milioni totali), e le presenze aumentate del 7,4% (251,5 mln)⁷

Il settore Turismo si trova a dover indirizzare nuovi bisogni emergenti della clientela e contestualmente affrontare nuove sfide

Bisogni emergenti^{1,2} della clientela a cui rispondere...



...affrontando nel contempo forti criticità sulla capacità di erogazione dei servizi



CRESCENTE INTERESSE PER STRUTTURE CON ELEVATI STANDARD DI QUALITÀ E SERVIZI...

Il 70% dei viaggiatori cerca strutture dagli alti standard qualitativi ed esperienze che influiscano sul benessere fisico e mentale.



COSTO DELL'ENERGIA...

Anche se si sono registrate riduzioni dei prezzi dell'energia, gli importi continuano a essere elevanti rispetto ai valori rilevati prima della crisi energetica



... ATTENZIONE PARTICOLARE ALLE OFFERTE SOSTENIBILI...

Il 74% dei viaggiatori ritiene sia necessario agire a favore del futuro delle prossime generazioni e il 65% predilige hotel con una certificazione o programma riconosciuto³.



...TENSIONI GEOPOLITICHE...

Le incognite sull'evoluzione dei rischi geopolitici sia in Medio Oriente che nel conflitto fra Russia e Ucraina, e le politiche economiche e commerciali che saranno adottate negli Stati Uniti e in Cina



...E VOLONTÀ' DI USUFRUIRE DELLE OPPORTUNITÀ DEL DIGITALE

Sempre più viaggiatori vengono ispirati da contenuti online e dalle recensioni di altri utenti, considerate obiettive e affidabili. Allo stesso modo, il 74% dei viaggiatori afferma di utilizzare i social durante i propri viaggi, anche per condividere l'esperienza e dare consigli ad altri utenti.



...E CARENZA DI PERSONALE

Il fabbisogno previsto nel periodo 2023-2027 per l'industria del turismo è superiore ai 300mila posti di lavoro, ma quasi 1/4 di questi resterà scoperto (74mila posizioni)⁴

Un'ulteriore spinta agli investimenti nel Turismo è data dalle risorse allocate all'interno del PNRR, che indirizza questo settore come prioritario

Il Turismo come Componente chiave della Missione 1 del PNRR...

Il PNRR¹ destina ~6,7Mld€ al rilancio del Turismo, settore che gioca un ruolo strategico nel sistema produttivo italiano



Digitalizzazione, innovazione, competitività e cultura €50 Mld

Digitalizzazione, innovazione e sicurezza nella PA

Digitalizzazione, innovazione e competitività nel sistema produttivo

Turismo e cultura 4.0

€6,7 Mld

...con risorse dedicate a migliorare i servizi e le strutture turistico-ricettive del settore attraverso 3 principali assi di intervento



Riqualificazione/ rinnovamento delle strutture ricettive

Riqualificazione ed aumento standard qualitativi delle strutture ricettive



Sostenibilità ambientale dell'offerta turistica

Rinnovamento strutture e servizi in **ottica sostenibile**



Digitalizzazione dell'offerta

Valorizzazione soluzioni digitali a supporto del modello di servizio

Principali ambiti di investimento, finalizzati a **rafforzare la competitività** delle imprese turistiche, **indirizzati** in via prioritaria dal **Decreto Legge per l'attuazione del PNRR**



L'offerta del Gruppo Intesa Sanpaolo per il Turismo

L'offerta Turismo del Gruppo Intesa Sanpaolo è in grado di accompagnare le imprese nel cogliere le sfide e le opportunità del settore (1/2)

Tra le leve previste nel programma "Il tuo futuro è la nostra impresa" della Divisione BdT, che destina 120 miliardi di euro fino al 2026 per gli investimenti delle aziende italiane, è previsto un **sostegno** specifico **al Turismo di 10 miliardi di euro** per incentivare la riqualificazione e l'aumento degli standard qualitativi delle strutture, la sostenibilità ambientale dell'offerta e la digitalizzazione del modello di servizio

SOLUZIONI FINANZIARIE A MEDIO LUNGO TERMINE

- ✓ **Suite Loan:** supporta le imprese che intendono effettuare investimenti per riqualificare le proprie strutture e/o servizi ricettivi, riconoscendo un beneficio di tasso. Le fasi: 1) il cliente sottoscrive un'autodichiarazione allegata alla domanda di finanziamento con cui attesta la finalità nell'investire nella riqualificazione e/o il miglioramento della struttura e/o dei servizi offerti; 2) la Banca eroga il finanziamento riconoscendo un beneficio di tasso di 20 bps; 3) il cliente realizza gli investimenti; 4) Riconoscimento di uno sconto ulteriore (5 bps) se il cliente ha ottenuto un upgrade di categoria
- ✓ **S-Loan Progetti Green:** è un finanziamento flessibile a sostegno di tutte le tipologie di investimenti in grado di generare un impatto ambientale positivo su processi, infrastrutture, tecnologie, servizi, prodotti
- ✓ **S-Loan:** per soddisfare le diverse esigenze di investimento dei clienti che vogliono migliorare il proprio profilo di sostenibilità. Sono disponibili tre linee di S-Loan: 1) S-Loan ESG, per le imprese che vogliono migliorare le proprie performance sostenibili a 360°; 2) S-Loan Diversity per le imprese impegnate nella valorizzazione della parità di genere; 3) S-Loan CER per le imprese che vogliono investire in impianti di energia rinnovabile condividendo l'energia autoprodotta in una Comunità Energetica Rinnovabile (CER)
- ✓ **D-Loan:** a supporto degli investimenti per il miglioramento del profilo digitale e tecnologico dell'impresa

SOLUZIONI FINANZIARIE A BREVE TERMINE

- ✓ **Apertura di Credito Stagionale:** permette di sostenere le spese nei periodi di bassa stagione, in cui gli incassi sono ridotti. Il rimborso della linea di credito avviene con gli incassi ottenuti dall'attività stagionale
- ✓ **Anticipo prenotazioni alberghiere:** linea di credito finalizzata ad ottenere anticipazioni su futuri incassi per far fronte a pagamenti correlati all'attività commerciale; consente di ricevere un anticipo a fronte della presentazione di uno o più documenti che attestino l'avvenuta prenotazione di servizi di natura turistico-alberghiera
- ✓ **Anticipo transato POS:** linea di credito dedicata agli esercenti possessori di un POS offerto da Intesa Sanpaolo, che possono beneficiare di liquidità sotto forma di anticipo sugli incassi futuri documentati dal POS

L'offerta Turismo del Gruppo Intesa Sanpaolo è in grado di accompagnare le imprese nel cogliere le sfide e le opportunità del settore (2/2)

GARANZIE

- ✓ **SACE Growth:** disponibile per il settore turismo **all'interno di ZES Unica e di aree di crisi industriale** ma destinata anche a supportare le imprese nella realizzazione di investimenti **verso l'estero e in infrastrutture nonché l'imprenditoria femminile.**

L'opportunità supporta anche investimenti atti a **ridurre l'impatto ambientale delle strutture ricettive** (misure di efficientamento energetico e dei consumi di risorse naturali delle strutture ricettive quali la produzione di energia da fonti rinnovabili, l'installazione di soluzioni di bioedilizia, progetti volti a migliorare l'efficienza idrica ed energetica) e a **incrementare il livello di sostenibilità** dell'offerta turistica (acquisto o rinnovamento mobili e arredi eco-compatibili, offerta di servizi per la mobilità con mezzi elettrici, interventi per la riduzione degli agenti inquinanti di aria e acqua).

Durata massima: 20 anni - ammontare massimo 50 mln – importo garantito 70%

SOLUZIONI DIGITALI

- ✓ **Pagamenti digitali:** Smart POS, Mobile POS, SoftPOS, POS virtuale per l'e-commerce
- ✓ **Incent Now:** Intesa Sanpaolo mette a disposizione gratuitamente per i propri clienti **Incent Now**, la piattaforma di Deloitte pensata per facilitare **la ricerca e la consultazione dei bandi e degli incentivi** tempo per tempo disponibili. Richiama anche l'offerta della banca coerente con le agevolazioni previste
- ✓ **Forvalue:** servizi dedicati alla creazione di **siti internet**, iniziative di *digital marketing* e gestione della comunicazione sui **social media**, in grado di incrementare la visibilità e la fruibilità dei servizi offerti dall'impresa

ALTRE SOLUZIONI

- ✓ **Fondo Tematico Turismo:** Equiter si è aggiudicato 189,2 mln di euro di Fondi PNRR a valere sulla Misura M1C3.4 Turismo 4.0 Investimento 4.2. L'obiettivo è quello di **sostenere iniziative di creazione, rinnovo, ammodernamento e miglioramento di strutture e infrastrutture** per il turismo attraverso investimenti nel turismo sostenibile. I fondi possono essere erogati sia in forma di finanziamento MLT che di Equity/Quasi Equity. Il termine ultimo per la presentazione delle candidatura del cliente sul sito di Equiter è fissato per il 30/06/25. i Finanziamenti dovranno essere erogati entro e non oltre il 31/12/2025
- ✓ **Intesa Sanpaolo Rent Foryou:** noleggio operativo per facilitare il rinnovo della struttura ricettiva e l'offerta di nuovi servizi

Il Desk Turismo di Intesa Sanpaolo supporta le esigenze finanziarie e gestionali delle imprese del settore del turismo con un team di risorse dedicate e specializzate



Per **indirizzare i bisogni specifici del settore Turismo**, Intesa Sanpaolo ha istituito all'interno del Gruppo un **desk dedicato al supporto delle imprese del settore**

Esperienza soggetto gestore

- Gestione diretta (*valutazione della gestione*)
- Gestione a terzi (*analisi congruità del canone d'affitto vs. gestione*)
- Brand di catena internazionale (*valutazione contratto*)

Tipologia di struttura

- Analisi della coerenza tra caratteristiche della struttura e location

Localizzazione & Mercato

- Mercato di riferimento (*analisi domanda/offerta*)
- Competitive set (*confronto con competitor di riferimento*)
- Location (*posizionamento della struttura*)



Finalità

- Strutturazione dell'operazione intervenendo sulle caratteristiche della proposta (es. soluzione finanziaria adottata,...) valutando anche lo specifico rischio legato alla finalità del progetto (es. riqualificazione, nuova iniziativa, ampliamento...)

Business Plan

- Sostenibilità del finanziamento
- Costi di costruzione



Consulenza dedicata

Supporto all'imprenditore **dalla definizione alla messa a terra** del piano di investimento da parte di risorse dedicate su progetti nel **settore turistico-alberghiero** ed **extra-alberghiero**

Tipologia attività supportate



Ricettività



Organizzazione viaggi



Tempo libero e svago

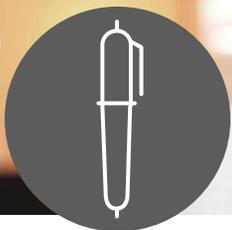


Accoglienza settore sanitario

Suite Loan: la nuova soluzione per incentivare la riqualificazione delle strutture e dei servizi ricettivi tra le imprese del settore turistico

SUITE LOAN 1 / 2

Lo **Suite Loan** è la soluzione di **Intesa Sanpaolo** che supporta le **imprese** che intendono **effettuare investimenti** per **riqualificare le proprie strutture e/o servizi ricettivi**, riconoscendo un **beneficio di tasso**



Sottoscrivi...

...il tuo **impegno ad investire** nella **riqualificazione delle strutture ricettive** e/o nel **miglioramento dei servizi alberghieri**, ottenendo un **beneficio di tasso** sul finanziamento



Investi...

...nella **riqualificazione** della **struttura** e/o nel **miglioramento** dei **servizi** offerti (es. *ampliamento struttura ricettiva, introduzione nuovi servizi/facilities, arricchimento arredi, ...*)



Dichiara...

... **in Nota Integrativa di Bilancio** di aver **fatto gli investimenti** verso cui ti eri impegnato

*In caso di ottenimento di un **upgrade di stella**, il covenant Suite Loan **riconosce un ulteriore beneficio di tasso***

Abbinabile a Crescita Impresa
(durata estendibile fino a **20 anni** per settore turistico-alberghiero – **finanziabile 100%** delle **spese** se investimento **entro 750€k**, altrimenti **80%**)

Abbinabile a Garanzia FdG

SUITE LOAN 2 / 2

Le finalità contemplate per la soluzione Suite Loan

Da **allegare** alla domanda di finanziamento un'**autodichiarazione sulla finalità dell'investimento** che contempli almeno 1 dei **6 KPI di intervento per riqualificare** la tua struttura e/o i tuoi servizi ricettivi

- 1 | Rafforzamento del servizio di ricezione**
(es. ricevimento, trasporti, custodia, ...)
- 2 | Miglioramento / ampliamento dell'attuale offerta di servizi di ristorazione**
(es. prima colazione, bar, ristorante, servizio in camera, ...)
- 3 | Miglioramento / ampliamento dei servizi igienici comuni e / o privati**
(es. ampliamento numero di bagni comuni / privati, miglioramento dotazioni / servizi per i bagni privati, ...)
- 4 | Ampliamento delle dimensioni e / o miglioramento delle dotazioni delle camere**
(es. ampliamento dimensioni camere, migliorie nell'arredo, servizi entertainment, ...)
- 5 | Miglioramento / ampliamento delle dotazioni delle strutture ricettive**
(es. eliminazione barriere architettoniche, apparecchiature per lo svolgimento delle attività termali, arredi, riqualificazione antisismica ...)
- 6 | Miglioramento / ampliamento dei servizi delle strutture ricettive**
(es. piscine termali, aree comuni, relax, impianti sportivi, ...)

S-LOAN E S-LOAN PROGETTI GREEN

S-Loan



La **soluzione a supporto** degli investimenti delle **imprese che vogliono migliorare il proprio profilo ESG: 3 linee di offerta** disponibili e condizioni di favore **per riconoscere e supportare** l'adozione di **comportamenti virtuosi** lungo le diverse dimensioni

S-Loan ESG 

Per migliorare il proprio profilo ESG a 360°

S-Loan Diversity 

Per valorizzare e promuovere la parità di genere

S-Loan CER 

Per incentivare le Comunità Energetiche Rinnovabili

S-Loan Progetti Green



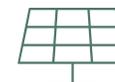
Finanziamento flessibile a sostegno di tutte le tipologie di investimenti aziendali in grado di **generare un impatto ambientale positivo su processi, infrastrutture, tecnologie, servizi e prodotti**

Esempi ambiti di intervento finanziabili:

Circular Economy



Energia pulita



Energia efficiente



Efficienza idrica



Edifici Green



Focus slide successiva

Finanziamento MLT S-Loan Progetti Green è il prodotto di finanziamento a supporto delle imprese che investono in progetti di sostenibilità ambientale

S-LOAN PROGETTI GREEN

Finalità

	Energia pulita
	Energia efficiente
	Ambiente sicuro
	Agricoltura e Territorio
	Biodiversità
	Mobilità Green
	Efficienza idrica
	Climate Change
	Circular Economy
	Edifici Green

Caratteristiche principali



Erogazione a SAL o a soluzione unica



Durata fino a 20 anni e piano di ammortamento personalizzabile

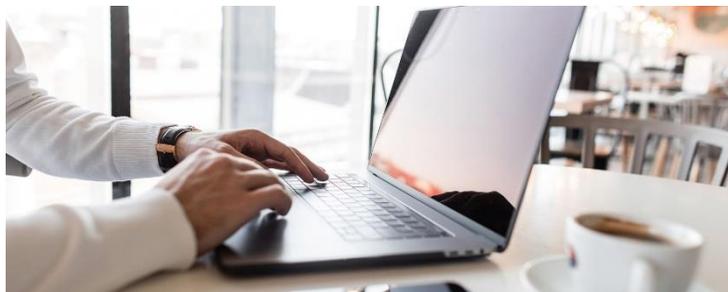


Tasso di interesse dedicato



Finanziabile fino al 100% dell'importo dell'investimento (Iva esclusa)

D - L O A N



A supporto della **trasformazione digital e tecnologica** dell'impresa

Per **investimenti** con **finalità** nei **seguenti ambiti**



Offerta multicanale



Dialogo «digitalizzato» con i clienti e fornitori



Cybersecurity



Robotica



Infrastruttura digitale



Organizzazione digitale



Condizioni dedicate

Tasso agevolato per **supportare** l'impresa negli investimenti finalizzati alla **transizione digitale e tecnologica**¹



Flessibile

Le **condizioni dedicate** sono riconosciute per **tutti gli ambiti di investimento** identificati

Per **raggiungere** gli **obiettivi digitali e tecnologici**, il cliente in ogni caso può avvalersi di **servizi forniti da partner di sua scelta**

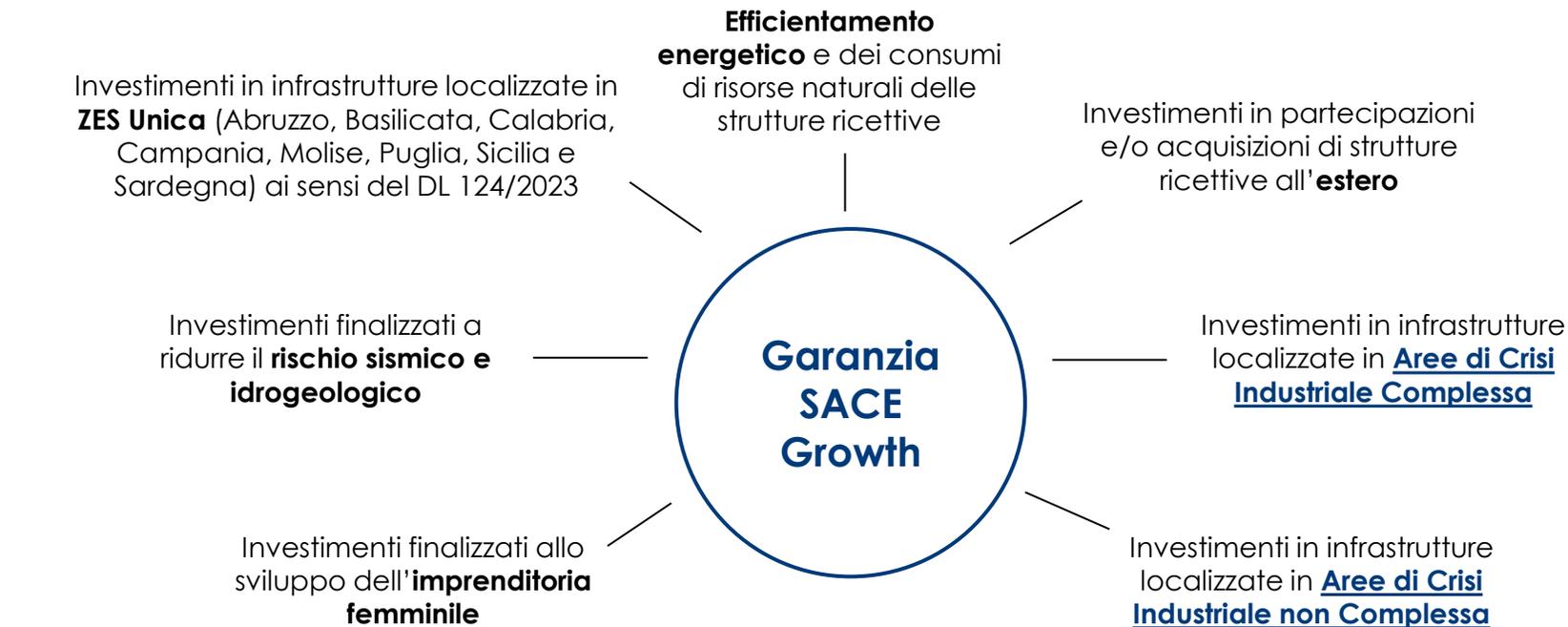
Per investimenti in infrastrutture turistiche o altri interventi, nei limiti di eleggibilità previsti dalla garanzia, è disponibile la SACE Growth a mercato

GARANZIE

La garanzia SACE Growth promuove gli investimenti del settore Turismo su vari ambiti



Possibile **utilizzare la garanzia SACE Growth** per investimenti in infrastrutture turistiche in **Italia e all'estero** e per **Efficientamento energetico**



20 anni

Durata **massimale** entro cui il finanziamento è **garantito**

70%

Importo che viene **garantito** dalla soluzione **SACE Growth**

€50 M

Ammontare **massimale** degli **investimenti** che viene garantito

SOLUZIONI DIGITALI

Nexi SmartPOS

POS evoluto con doppio schermo di **facile utilizzo** con accesso a diversi **servizi aggiuntivi** grazie ad app pre-installate o scaricabili da App Store (es. app per incassare le mance, raccogliere le opinioni dei clienti, gestire buoni sconto, prenotare un taxi)



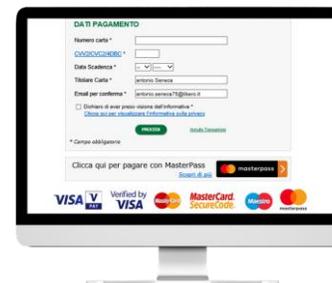
POS Mobile e SoftPOS

Ideale per gestire i **pagamenti anche in mobilità**



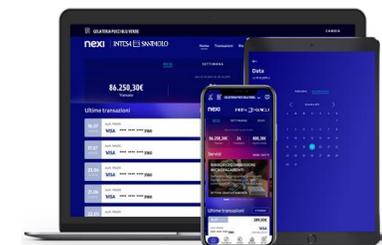
POS Virtuale XPay WEB

Servizio di accettazione di pagamenti online integrabile nella **vetrina** dei siti (portale sviluppatori disponibile per testing e integrazione)



Portale Nexi Business

Portale gratuito di rendicontazione delle transazioni, monitoraggio delle performance del merchant e **confronto con settore** di appartenenza



DCC

Servizio che consente ai clienti stranieri di pagare direttamente nella propria valuta

PAY-BY-LINK e DIRECT LINK

Consentono l'accettazione di pagamenti anche a distanza, inviando un link dal portale Nexi Business al titolare della carta

ANTICIPO TRANSATO POS FISICO E POS VIRTUALE

Il titolare di un POS e di un c/c presso la Banca può richiedere una linea di credito che gli consente di ricevere in anticipo i futuri incassi derivanti dall'operatività POS e POS virtuale, fino a un limite massimo del 70% del transato effettivo del periodo precedente. Il rimborso avviene tramite flussi di incasso da POS su apposito conto canalizzatore

SOLUZIONI DIGITALI

Le soluzioni POS offerte da Intesa Sanpaolo prevedono servizi distintivi per strutture ricettive e noleggi:

- ✓ **Prenotazione garantita**, che consente ai titolari carta di prenotare soggiorni tramite l'utilizzo, all'atto di prenotazione, della propria Carta a garanzia della prenotazione
- ✓ **Prepagamento e deposito anticipato**, che consente al titolare carta di effettuare un **prepagamento di importo parziale o totale** del bene/servizio acquisito
- ✓ **Priority e check out service**, che consente al titolare carta di **evitare le procedure di check-out** al momento della partenza dalla struttura alberghiera
- ✓ **Delayed charge**, che consente all'Esercente di addebitare al titolare carta l'importo relativo a spese rilevate dopo la partenza (es. eventuali perdite, furti, danneggiamenti) o dopo la riconsegna del veicolo (es. mancato pagamento pedaggi o multe)

Inoltre gli alberghi appartenenti a specifiche categorie merceologiche possono attivare il **servizio Incasso Senza Pensieri per una maggior tutela sui pagamenti tramite il POS Virtuale XPay Web**.

Grazie infatti all'adozione di linee guida e di template condivisi da Nexi con i circuiti internazionali, Incasso Senza Pensieri semplifica le prenotazioni effettuate a distanza tramite tutti gli strumenti di pagamento accettati dall'esercente e le rende maggiormente difendibili in caso di disputa. In particolare consente:



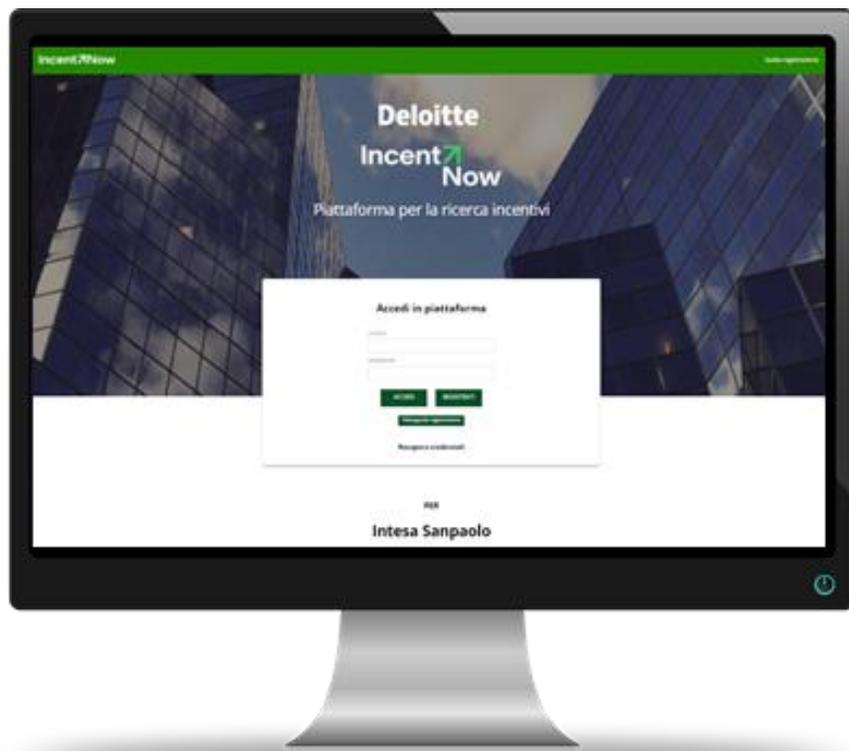
Configurazione delle **Terms&Condition con differenti format (Prepagato non rimborsabile; Prepagato rimborsabile; Prenotazione garantito "No Show")** e **integrazione all'interno del proprio sito e-commerce** in maniera semplice e veloce



Gestione delle dispute in modalità elettronica grazie all'archiviazione digitale delle pagine di pagamento con la relativa accettazione delle T&C's fornita dal titolare della carta. Inoltre eventuali dispute possono essere monitorate tramite Nexi Business

Incent Now è la piattaforma on line di Deloitte pensata per facilitare la ricerca e la consultazione degli incentivi previsti dal PNRR e da altre iniziative

SOLUZIONI DIGITALI



Grazie a un accordo tra Intesa Sanpaolo e Deloitte, è offerto gratuitamente ai clienti di Intesa Sanpaolo l'accesso alla piattaforma «Incent Now», per individuare i bandi e l'offerta dedicata di Intesa Sanpaolo coerente con le agevolazioni previste



Possibilità di cercare bandi/ investimenti secondo le **caratteristiche del cliente** (dimensione, sede legale, settore, geografia, ...)



Possibilità di ricercare incentivi/ bandi secondo le **caratteristiche dell'iniziativa** (tipo di agevolazione, ambito di investimento, importo stanziato, scadenza...)



Possibilità di **salvare le ricerche** e ricevere **aggiornamenti su nuovi bandi/ incentivi** che rispecchino le caratteristiche richieste



Possibilità di **confronto tra diversi incentivi/ bandi** statali



Per ogni bando/ investimento è disponibile per il cliente registrato una **scheda di dettaglio** con le informazioni utili

SOLUZIONI DIGITALI



Il Gruppo Intesa Sanpaolo ed i propri Partner mettono a disposizione **servizi dedicati** alla creazione di **siti internet**, iniziative di **digital marketing** e gestione della **comunicazione sui social media**, in grado di incrementare la **visibilità** e la **fruibilità dei servizi**

Servizi offerti

Sito internet e piattaforme di e-commerce



Espansione dei propri canali di vendita e accesso a nuovi segmenti di clientela

Digital marketing



Promozione dell'azienda grazie ad iniziative di marketing basate su tecnologie digitali

Comunicazione social



Rafforzamento della brand reputation sui social media attraverso la gestione di pagine online aziendali

Partner ISP

Forvalue
TINEXTA GROUP

ALTRE SOLUZIONI



L'offerta di **nolegg** di ISP Rent ForYou abilita il **rinnovo** della tua **struttura ricettiva** e l'offerta di **nuovi servizi**...

...attraverso **soluzioni dedicate** che tengono in considerazione i **tui flussi di cassa**

Un'offerta vantaggiosa...

 **Flessibilità finanziaria e operativa**
Accesso a beni strumentali **senza obbligo di acquisto** e **senza necessità di impegnare linee di credito**

 **Modello pay-per-use**
Beni strumentali **in linea con le ultime tecnologie** **senza alcun rischio di obsolescenza** (compresa mobilia e altre soluzioni collegate)

 **Vantaggi fiscali**
Canone interamente deducibile

...in grado di indirizzare i bisogni specifici della tua impresa turistica¹

Offerta dedicata al settore Turismo ed alle specificità dei suoi flussi di cassa

Canone stagionale
Possibilità di prevedere un **piano di pagamento dei canoni** allineato ai mesi di **maggior cash-in** per la tua impresa

Per imprese a stagionalità estive:
fattura annuale rateizzata con **pagamento effettivo** in **4 rate** nei mesi di **giugno, luglio, agosto e settembre**

Per imprese a stagionalità invernale:
fattura annuale rateizzata con **pagamento effettivo** in **4 rate** nei mesi di **dicembre, gennaio, febbraio e marzo**

Note: (1) A titolo esemplificativo: impresa alberghiera, stabilimento balneare, camping o qualsiasi struttura ricettiva turistica a carattere stagionale

I NOSTRI RIFERIMENTI DEDICATI ALL'ASSOCIAZIONE

FILIALE IMPRESE DI SAVONA
Via Pietro Paleocapa 134r
17100 Savona

DIRETTORE FILIALE IMPRESE
FILIPPO VALLE
CELL. 3346818261
Filippo.valle@intesasanpaolo.com

COORDINATORE COMMERCIALE
SANDRA SCHIAVI
CELL. 3346210544
Sandra.schiavi@intesasanpaolo.com

GESTORE IMPRESE
ROBERTO SUETTA
CELL. 3409560999
Roberto.suetta@intesasanpaolo.com

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale

Per le condizioni economiche e contrattuali fare riferimento ai Fogli Informativi disponibili nelle filiali e sul sito internet della Banca. La concessione del finanziamento è soggetta alla valutazione e all'approvazione della banca.

Il Servizio di Accettazione Pagamenti tramite Carte o altri Servizi di Pagamento (POS) è prestato da Nexi S.p.A. ed è soggetto alla valutazione della Banca e di Nexi S.p.A.

Intesa Sanpaolo Rent ForYou S.p.A è una società del Gruppo Intesa Sanpaolo. Al fine di escludere i potenziali conflitti d'interessi connessi all'appartenenza della Società e di Intesa Sanpaolo S.p.A. al medesimo Gruppo, l'attività della società e quella bancaria sono mantenute distinte mediante l'adozione di specifici presidi volti ad assicurare la separatezza fisica, operativa/gestionale ed informatica tra Intesa Sanpaolo Rent ForYou S.p.A e Intesa Sanpaolo S.p.A.

Forvalue è una società soggetta alla direzione e coordinamento di Tinexta S.p.A., che opera in collaborazione con il Gruppo Intesa Sanpaolo.

La piattaforma Incent Now di Deloitte Consulting S.r.l. S.B. è messa a disposizione dei clienti Intesa Sanpaolo in virtù di un accordo di partnership. La fruizione del servizio a supporto della clientela per la consultazione dei bandi prestato dalla società Deloitte Consulting S.r.l. S.B. è facoltativo, non vincolante rispetto all'eventuale concessione del credito ed è fornito direttamente dalla società Deloitte Consulting S.r.l. S.B. che è responsabile dei contenuti pubblicati. A tale rapporto, che si perfeziona direttamente tra la menzionata società ed il cliente interessato, la Banca è del tutto estranea ed è quindi esclusa ogni sua responsabilità per le attività svolte dalle società del network Deloitte.